KOMPASS SEMINAR für Solo-Selbständige mit maximal 1 Vollzeitmitarbeiter

Verkaufs-Vertriebstraining

Themen:

Marktpositionierung, Kundengewinnung, Produktpräsentation, moderne Fragetechniken, Einwandbehandlung, Abschlusstechnik, Dokumentation, Kundenbindungsmaßnahmen.

Sie werden, nach diesem Seminar, deutlich einfacher, entspannter und erfolgreicher verkaufen und Fehler vermeiden.

Damit haben Sie einen Wettbewerbsvorteil für sich und Ihr Unternehmen.

Dauer: 3 Tage à 8 Stunden

Methoden: Live-Training und intensives Üben in der Gruppe.

Anzahl Teilnehmer: Mindestens 2, Maximal 10

Ihre Investition: 5000€ – abzgl. Kompass-Förderung -4500€ - Selbstkosten 500€

Anbieter: Nicole Rauscher DEKRA-Zertifikat Träger AZAV (LINK)
Hauptstraße 54, 88138 Sigmarszell, Tel.: +49 8389 929588,
E-Mail: info@nicole-rauscher.de Umsatzst.ID: DE 187 856 635

Durchführender Trainer/Coach/Berater: Clemens Richard Adam,
Kihnstraße 13, 63739 Aschaffenburg, Tel. 015254032049
E-Mail: adam@clemens-adam.de

Aktuelle Termine: Finden Sie aktuell über folgende Webseite
https://www.clemens-adam.com/kompass-foerderung/

Webseite der Kompassförderung mit ausführlicher Beschreibung LINK

Ablauf- So erhalten Sie Ihre Förderung:

Vereinbaren Sie zur Prüfung, ob diese Förderung zu Ihnen passt, ein unverbindliches Erstgespräch mit Clemens Adam unter 0152 54032049 E-Mail: adam@clemens-adam.de oder Nicole Rauscher (Hauptstraße 54, 88138 Sigmarszell, Tel.: +49 8389 929588, E-Mail: info@nicole-rauscher.de).

Erstberatung und Antragstellung: Durchführung einer Erstberatung bei einer zuständigen Beratungsstelle mit anschließender Antragstellung. Eine Liste der Anlaufstellen finden Sie hier: Liste der Anlaufstellen.

Übergabe des Qualifizierungsschecks: Erhalt des Schecks zur Finanzierung Ihrer Weiterbildung.

Rechnungsstellung: Ihre Investition in Ihr Wissen und Ihre Fähigkeiten in Höhe von 5000€ pro Seminar, werden durch Nicole Rauscher in Rechnung gestellt. Sie erhalten 4500€ Förderung erstattet, zahlen also unterm Strich gerade einmal 500€. Ein gutes Invest in Ihr Unternehmen und Ihre Zukunft.

Seminarstart: Teilnahme an Ihrer geförderten Weiterbildung.

Zertifikat und Teilnahmebestätigung: Nach erfolgreicher Teilnahme erhalten Sie ein Zertifikat und eine Teilnahmebestätigung.

Abrechnung und Erstattung: Abrechnung über das Portal Z.E.U.S. mit Unterstützung der Erstberatungsstelle und Erstattung der 90% Förderung.

Seminartag 1:

08 Uhr Marktpositionierung

11 Uhr Aktive Kundengewinnung

13 Uhr Kundenorientierte Produktpräsentation

15 Uhr Nutzenargumentation – Gruppenarbeit Herausarbeiten der 10 größten Nutzen

18 Uhr ENDE

Seminartag 2:

08 Uhr Fragetechnik 1

11 Uhr Aktive Übungseinheiten Fragetechnik 1

13 Uhr Fragetechnik 2 Vertiefung

15 Uhr Aktive Übungseinheiten Fragetechnik 2 und Abschlusstechnik

18 Uhr ENDE

Seminartag 3:

08 Uhr Einwandbehandlung

11 Uhr Aktive Übungseinheiten Einwandbehandlung

13 Uhr Einwandbehandlung 2

14 Uhr Aktive Übungseinheiten Einwandbehandlung 2

15 Uhr Dokumentation (CRM)

17 Uhr Kundenbindungsmaßnahmen

18 Uhr ENDE mit Zertifikatübergabe